



EXOTRADE

Otvaranje tvrtke u Kini – Case study



O nama:

- Exotrade d.o.o. Rijeka → Shanghai Exotrade Consulting Co., Ltd.
- Trgovina, logistika, konzalting
- Generalni zastupnik za europske brendove
- Area manager za Aziju
- Promocija Hrvatske u Kini
- U vinu je istina (o tržištu)
- Istraživanje tržišta u Kini od 2016. godine

The Golden Circle

WHAT

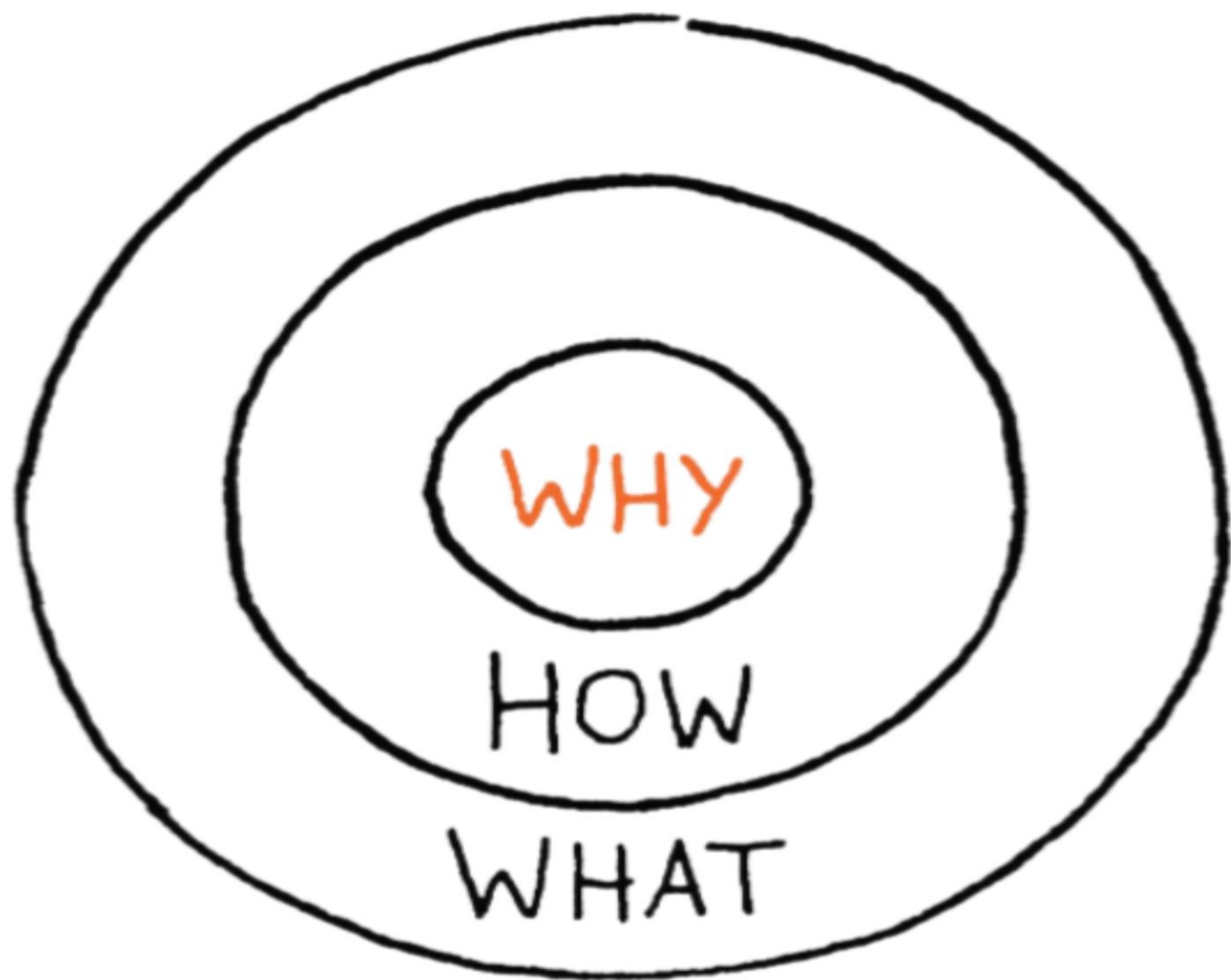
Every organization on the planet knows WHAT they do. These are products they sell or the services they offer.

HOW

Some organizations know HOW they do it. These are the things that make them special or set them apart from their competition.

WHY

Very few organizations know WHY they do what they do. WHY is not about making money. That's a result. WHY is a purpose, cause or belief. It's the very reason your organization exists.



Zašto?

- Jedno od najbrže rastućih gospodarstava u svijetu
- Tržište otvoreno prema novim i ekskluzivnim proizvodima
- Mogućnost ostvarivanja profita mnogostruko veća u odnosu na Hrvatsku

Exotrade nudi odgovor:

- *Izrada SWOT matrice*
- *Predstavljanje proizvoda i usluga na Kineskom tržištu*

Kako?

Exotrade nudi rješenje:

- WOFE kao najbolje rješenje za održavanje cjelokupnog vlasništva u rukama stranog investitora
- Ciljevi
 - *Pružanje pravne pomoći*
 - *Uspostavljanje granskih kontakata*
 - *Izrada poslovnog plana*
 - *Izrada analiza*
 - *Izrada marketinškog plana – Marketing u Kini*

Što?

- Što plasirati na kinesko tržište?
- Što očekivati od tržišta?
- Što tražite / Vaši ciljevi?

Što je Exotrade izabrao raditi?

- *Usluge razvijanja tržišta za različite brendove*
- *Razvoj elektroničkih uređaja, unaprijeđenje proizvoda i organizacija masovne proizvodnje, uz kontrolu kvaliteta i zaštitu intelektualnog vlasništva*
- *Plasman pametnih rješenja (Smart city, Smart parasols, Smart devices...)*
- *Podrška u otvaranju tvrtki u stranom vlasništvu u Kini / Hrvatskoj*
- *Plasiranje projekata u potrazi za financiranjem kroz inicijativu Pojas i put*
- *Priprema i finalizacija obavezne projektne dokumentacije za povlačenje sredstava iz fondova inicijative Pojas i put, u suradnji sa pravnim timom u Šangaju*

Što znate o Kini?

- Jeste li već odgovorili na pitanja ZAŠTO / ŠTO / KAKO?!?
- Prvi savijet do uspješnog poslovanja u Kini je da sve što ste mislili da znate o Kini zaboravite i počnete iz početka!
- Napravite domaću zadaću i učite o ljudima i kulturi u kojoj ćete poslovati
- Korigirajte očekivanja i pravce kretanja
- Prihvatite promjenu kao jedinu konstantu, koja je ključna u poslovanju

Uvjeti za uspješno poslovanje



Poduzetnička klima

Vrijeme, troškovi, procedure



Lokacija – Zašto smo izabrali Šangaj

Dovoljno velik i dovoljno mali



Lokalni partneri

Zašto su važni?

Poslovna klima u Kini - prilika za rast



- Kina kao centar svijetske proizvodnje
- Slobodne trgovinske zone
- Posjeti sajmovima
- Kontinuirani razvoj e-poslovanja
- Inovativna rješenja za kontrolu kvalitete (platforme, blockchain čuvanje podataka...)
- Inovativna rješenja za pružanje pravnih usluga širom svijeta
- Inicijativa „Pojas i put“ (Belt Road Initiative – BRI)

Belt Road Initiative (BRI) & 16+1 Inicijativa



BELT & ROAD INITIATIVE –
BRI I MEHANIZAM 16+1
KLJUČNI SU ZA SURADNJU
HRVATSKIH I KINESKIH
TVRTKI



EXOTRADE LTD JE
SUDJELOVAO NA
POSLEDNJEM 16+1 SAMITU
U DUBROVNIKU



KONTAKTI SA SAMITA
DOVELI SU DO NOVIH
PROJEKATA U KINI I
HRVATSKOJ

Što smo naučili?

- Važno je početi skromno, ali sa definiranim ciljevima
- Važno je zaboraviti sve što ste mislili da znate
- Važno je tražiti pomoći prilikom pokretanja poslovanja u Kini
- Važno je od početka imati kvalitetnu pravnu pomoć u Kini
- Važno je koristiti već uspostavljene mehanizme

Bez koga ne bismo mogli?!

„Sam putuješ brže ali u društvu stižeš dalje“

Afrička poslovice

- ✓ Hrvatska gospodarska komora u Šangaju
- ✓ Odvjetnički uredi u Šangaju i Zagrebu
- ✓ Organizacija za kontrolu kvalitete u Kini
- ✓ Suradnički tim za dizajn i proizvodnju elektroničkih i smart rješenja
- ✓ Logističke tvrtke u Kini – željeznički, zračni i pomorski transport

Kontakt

Borna Cicero, Generalni direktor

Email: bornacicero@exotrade.eu

Telefon:

Kina: +86 186-1684-6627

Hrvatska: +385 98-635-822



Ivana Lazarević, Izvršni direktor

Email: ivanalazarevic@exotrade.eu

Telefon:

Kina: + 86 138-1746-8407

Hrvatska: +385 98-635-825

www.exotrade.eu